perspectives

The era of technology
Unlocking the potential of Silicon Savannah: an interview with His Excellency Mr Bitange Ndemo, Ambassador of Kenya to Belgium

Commission EU & Afrique
Valdis Dombrovskis, Vice-président exécutif de la Commission européenne : Quels sont les enjeux des accords entre l'Union européenne et l'Afrique ?

Botswana & Le développement technologique en Afrique sub-saharienne

CBL ACP

Chambre de Commerce, d'Industrie et d'Agriculture I Belgique, Luxembourg, Afrique, Caraïbes, Pacifique
Kamer van Koophandel, Nijverheid en Landbouw I België, Luxemburg, Afrika, Caraïben, Pacific
Chamber of Commerce, Industry and Agriculture I Belgium, Luxembourg, Africa, Caribbean, Pacific

BELGIUM I LUXEMBOURG I AFRICA I CARIBBEAN I PACIFIC

Your pathway to African, Caribbean, and Pacific markets.
International Brussels based service support organization to the business community.

58e année I Trimestriel I Juillet, Août, Septembre 2023

SÉMINAIRE – SÉANCE D'INFORMATION – NETWORKING
Africa Business Session
Langue : Français

« Gestion des paiements de projets belges en RDC : Défis et Solutions »

Jeudi 16 novembre 2023
de 14h à 17h

Chaussée de Charleroi 110
1060 Bruxelles
Salle Fabriek

Séminaire organisé en partenariat avec la CBL-ACP
Avec la participation de l'Ambassade de la RDC
à Bruxelles.

Frais de participation ?
Gratuit mais inscription obligatoire **via le formulaire en ligne**

CBL ACP

hub .brussels
our business is to help yours

CHAMBRE DE COMMERCE, D'INDUSTRIE ET D'AGRICULTURE ASBL

KAMER VAN KOOPHANDEL, NIJVERHEID EN LANDBOUW VZW

CHAMBER OF COMMERCE, INDUSTRY AND AGRICULTURE NPO

SECRETARIAT
Rue Montoyerstraat 24 B5
1000 Brussels
T +32 2 512 99 50
info@cbl-acp.be
www.cbl-acp.be

CHIEF OPERATING OFFICER
Tanguy de BRIEY

DEPUTY MANAGER
Jennifer LEFEBURE

RESPONSIBLE OF THE MAGAZINE
Michael STENGER
Avenue Huart Hamoir 48
1030 Brussels
T +32 2 242 05 10
michael.stenger@idealogy.be
www.idealogy.be

idealogy

CHIEF EDITOR
Justine HÉRION

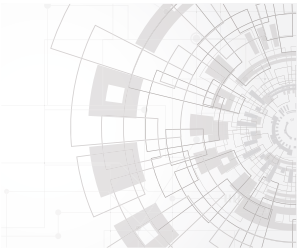
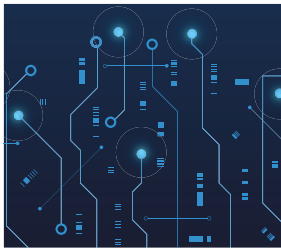
SALES & ADVERTISEMENTS
Justine HÉRION

GRAPHIC DESIGN
Louise RIQUIER

COVER BY
Dominyka ANCIUTÉ

www.perspectives-cblacp.eu

PICTURES
© shutterstock

SOMMAIRE

Edito **02**

Focus Botswana **04**

Doing business in Botswana 06

Botswana Global Expo : un portail vers l'avenir économique 07

The editorial team's voice
Botswana business forum: Botswana under the spotlight 08

The era of technology **11**

La technologie : un pilier incontournable de la société moderne 12

Le soutien de la Banque européenne d'investissement
au développement technologique en Afrique 14

Le commerce électronique en Afrique : un essor régional 16

Unlocking the potential of Silicon Savannah: an interview with
His Excellency Mr Bitange Ndemo, Ambassador of Kenya to Belgium 17

Enabel : les droits de l'Homme à l'ère du numérique 18

CBL-ACP : Portrait du mois **20**

**CBL-ACP : Valdis Dombrovskis, Vice-président exécutif
de la Commission européenne : quels sont les enjeux des
accords entre l'Union européenne et l'Afrique ?** **22**

CBL-ACP : Financial Division **24**

CBL-ACP : Events **26**

CBL-ACP : Staff & Members **28**

VIP MEMBERS

Jan De Nul Group — www.jandenul.com

Ethiopian — The New Spirit of Africa — A Star Alliance Member — www.ethiopianairlines.com

SEA-invest — www.sea-invest.com

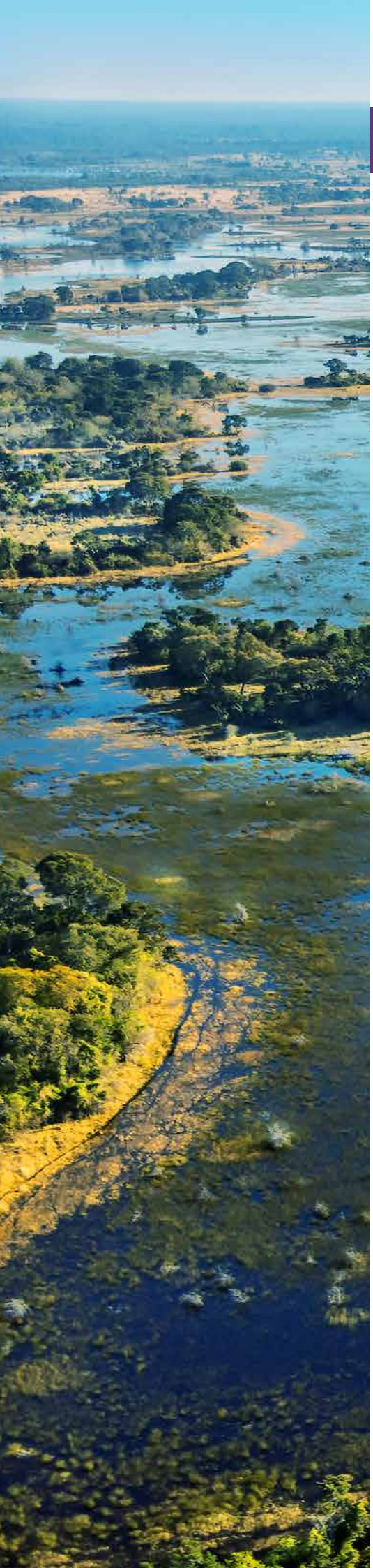
DEME — Dredging, Environmental & Marine Engineering — www.deme-group.com

Trans Automobile — Supply & Export of all vehicles since 1973 — www.transautomobile.com

Remant transport architects — www.remant.be

AB Air Belgium — www.airbelgium.com

© This content is protected by copyright and may not be reproduced without the formal authorisation of the editor.



EDITO

Wat de ACP-landen betreft, is het belangrijk op te merken dat deze landen divers zijn en elk met unieke uitdagingen en kansen worden geconfronteerd. Het voorspellen van de toekomst van zo'n diverse groep landen is complex en hangt af van een groot aantal factoren, waaronder politieke stabiliteit, economische ontwikkeling, bestuur en internationale betrekkingen.

Dit gezegd zijnde, zijn er belangrijke trends en aandachtsgebieden voor de ACP-landen:

Duurzame ontwikkeling: Veel ACP-landen werken actief aan het behalen van de Sustainable Development Goals (SDG's) van de Verenigde Naties om problemen als armoede, onderwijs, gezondheidszorg en ecologische duurzaamheid aan te pakken.

Economische diversificatie: ACP-landen kunnen proberen hun economieën te diversifiëren van traditionele sectoren zoals landbouw naar sectoren zoals technologie, hernieuwbare energie en diensten.

Klimaatverandering en ecologische veerkracht: ACP-landen, met name die in kwetsbare regio's, kunnen prioriteit blijven geven aan de aanpassing aan en verzachting van de klimaatverandering.

Regionale integratie en samenwerking: ACP-landen werken vaak samen via regionale organisaties om gemeenschappelijke uitdagingen aan te pakken en gezamenlijke doelen na te streven.

Handels- en economische partnerschappen: Gezien hun historische banden met de Europese Unie kunnen de ACP-landen handels- en ontwikkelingssamenwerkingsovereenkomsten blijven sluiten met de EU en andere internationale partners.

Gezondheidszorg en paraatheid voor pandemieën: Het opbouwen van solide gezondheidszorgstelsels en het versterken van de paraatheid bij pandemieën kunnen cruciale aandachtsgebieden blijven, vooral in het licht van de wereldwijde uitdagingen op het gebied van gezondheid.

Onderwijs en ontwikkeling van arbeidskrachten: Investeren in onderwijs en de ontwikkeling van vaardigheden is cruciaal om de bevolking mondiger te maken en economische groei te stimuleren.

Goed bestuur en politieke stabiliteit: De ACP landen kunnen blijven werken aan de verbetering van het bestuur, het terugdringen van corruptie en het waarborgen van politieke stabiliteit.

Technologische vooruitgang: Het omarmen en benutten van technologie voor ontwikkeling, onder andere op het gebied van e-commerce, fintech en digitale infrastructuur, kan een prioriteit zijn.

Het is belangrijk om deze discussies met onze CBL-ACP-leden en ons netwerk te benaderen met begrip van hun diversiteit en complexiteit. Lokale en regionale factoren zullen een belangrijke rol spelen bij het bepalen van het traject van elk afzonderlijk land. Voor de meest accurate en up-to-date informatie en activiteiten houden we jullie op de hoogte via onze nieuwsbrief en ons intern netwerk.

CBL-ACP, the Gateway for your investments in the ACP countries.

En ce qui concerne les pays ACP, il est important de noter que ces nations sont diverses, chacune faisant face à des défis et des opportunités uniques. Prédire l'avenir d'un groupe de pays aussi divers est complexe et dépend d'un large éventail de facteurs, notamment la stabilité politique, le développement économique, la gouvernance et les relations internationales.

Ceci étant dit, certaines tendances clés et certains domaines d'intérêt pour les pays ACP pourraient être les suivants :

Le développement durable : De nombreux pays ACP travaillent activement à la réalisation des objectifs de développement durable (ODD) des Nations unies afin d'aborder des questions telles que la pauvreté, l'éducation, les soins de santé et la durabilité environnementale.

Diversification économique : Les pays ACP peuvent chercher à diversifier leurs économies au-delà des secteurs traditionnels tels que l'agriculture, vers des industries telles que la technologie, les énergies renouvelables et les services.

Changement climatique et résilience environnementale : Les pays ACP, en particulier ceux qui se trouvent dans des régions vulnérables, peuvent continuer à donner la priorité aux efforts d'adaptation au changement climatique et d'atténuation de ses effets.

Intégration et coopération régionales : Les pays ACP collaborent souvent par le biais d'organisations régionales pour relever des défis communs et poursuivre des objectifs partagés.

Partenariats commerciaux et économiques : Compte tenu de leurs liens historiques avec l'Union européenne, les pays ACP peuvent continuer à conclure des accords de commerce et de coopération au développement avec l'UE et d'autres partenaires internationaux.

Soins de santé et préparation aux pandémies : La mise en place de systèmes de santé robustes et le renforcement de la préparation aux pandémies peuvent rester des domaines d'intérêt essentiels, en particulier à la lumière des défis mondiaux en matière de santé.

Éducation et développement de la main-d'œuvre : Il est essentiel d'investir dans l'éducation et le développement des compétences pour renforcer l'autonomie des populations et stimuler la croissance économique.

Bonne gouvernance et stabilité politique : Les pays ACP peuvent continuer à travailler à l'amélioration de la gouvernance, à la réduction de la corruption et à la garantie de la stabilité politique.

Evolution technologique : L'adoption et l'exploitation de la technologie pour le développement, y compris dans des domaines tels que le commerce électronique, la technologie financière et l'infrastructure numérique, peuvent être une priorité.

Il est important d'aborder ces discussions avec nos membres CBL-ACP et notre réseau en comprenant leur diversité et leur complexité. Les facteurs locaux et régionaux joueront un rôle important dans la trajectoire de chaque pays. Pour obtenir les informations et les activités les plus précises et les plus récentes, nous vous tiendrons informés par le biais de notre bulletin d'information et de notre réseau interne.

CBL-ACP, Porte d'Entrée pour vos investissements dans les Pays ACP

Regarding the ACP countries, it's important to note that these nations are diverse, each facing unique challenges and opportunities. Predicting the future of such a diverse group of countries is complex and depends on a wide range of factors, including political stability, economic development, governance, and international relations.

That being said, some key trends and areas of focus for the ACP countries could include:

Sustainable Development: Many ACP countries are actively working towards achieving the United Nations Sustainable Development Goals (SDGs) to address issues such as poverty, education, healthcare, and environmental sustainability.

Economic Diversification: ACP countries may seek to diversify their economies beyond traditional sectors like agriculture, towards industries like technology, renewable energy, and services.

Climate Change and Environmental Resilience: ACP countries, particularly those in vulnerable regions, may continue to prioritize climate change adaptation and mitigation efforts.

Regional Integration and Cooperation: ACP countries often work together through regional organizations to address common challenges and pursue shared goals.

Trade and Economic Partnerships: Given their historical ties with the European Union, ACP countries may continue to engage in trade and development cooperation agreements with the EU and other international partners.

Healthcare and Pandemic Preparedness: Building robust healthcare systems and strengthening pandemic preparedness may remain critical areas of focus, especially in light of global health challenges.

Education and Workforce Development: Investing in education and skills development is crucial for empowering populations and driving economic growth.

Good Governance and Political Stability: ACP countries may continue to work towards improving governance, reducing corruption, and ensuring political stability.

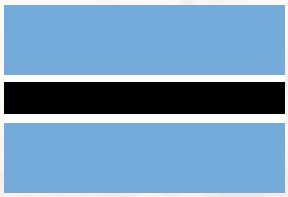
Technological Advancements: Embracing and leveraging technology for development, including in areas like e-commerce, fintech, and digital infrastructure, may be a priority.

It's important to approach these discussions with our CBL-ACP members and network with an understanding of their diversity and complexity. Local and regional factors will play a significant role in shaping the trajectory of each individual country. For the most accurate and up-to-date information and activities, we will keep you informed through our newsletter and our internal network.

CBL-ACP, the Gateway for your investments in the ACP countries.

DIRK VERBEKE
Chairman CBL-ACP

KEY FACTS
BOTSWANA



-POPULATION-
2 630 296 (2022)

-HDI-
0,693 (2021)

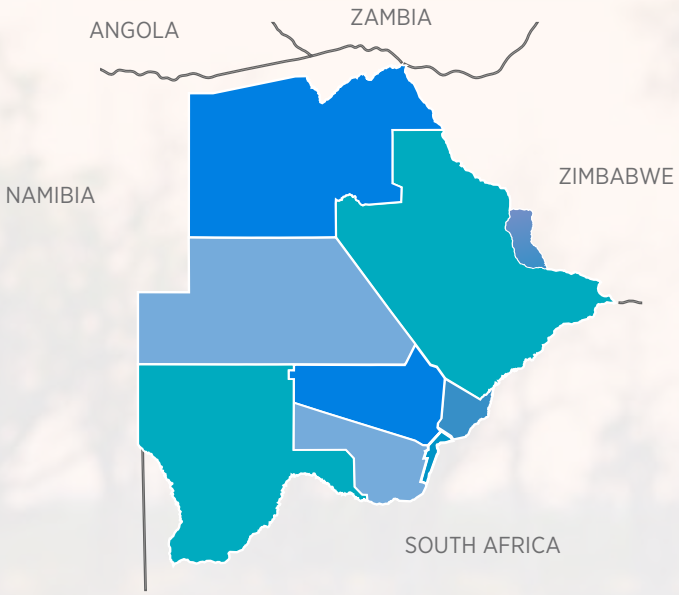
-PRESIDENT-
MOKGWEETSI MASISI

-OFFICIAL LANGUAGE-
ENGLISH (NATIONAL LANGUAGE: SETSWANA)

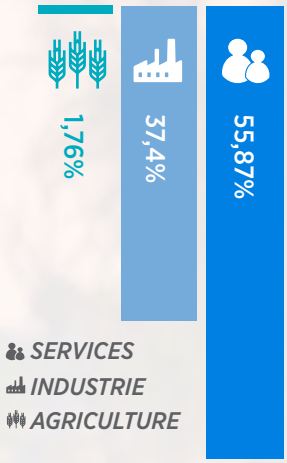
-CURRENCY-
BOTSWANA PULA (BWP)

-SURFACE-
581 730 KM²

-ACITIVTÉS ÉCONOMIQUES-
MINING
AGRICULTURE
MANUFACTURING
PUBLIC SECTOR



GDP (2022)



Sources : OECD / Statista

SWOT

STRENGTHS

- Natural resources (notably diamonds, as well as copper, coal, silver and nickel)
- Low public and foreign debt
- Large foreign exchange reserves and substantial sovereign wealth fund
- Political stability and strong governance
- Independent judiciary system
- Member of the Southern African Customs Union (SACU)

WEAKNESSES

- Dependence on the diamond sector
- Small domestic market not conducive to manufacturing (15% of GDP)
- Inadequate infrastructure (water and electricity production and distribution)
- Inequality and high unemployment, poverty maintained at a relatively high level
- Lack of skilled labour, small domestic market

OPPORTUNITIES

- Calls for Foreign Direct Investments (FDI)
- Call for tenders : large water, electricity, transportation, and telecommunication infrastructure projects
- Enforcement of property rights
- Tourism development (post Covid-19)
- Gateway to the region
- Privatization program
- Responsible Business Conduct (RBC programs)

THREATS

- Social inequalities
- Domination of the diamond sector and global Diamond market
- Deep-rooted poverty and inequality
- Prevalence of HIV/AIDS
- Increasing tender-related corruption

Sources : World Bank / African Development Bank / IMF

BILATERAL TRADE - BELGIUM & BOTSWANA (2022)

EXPORT	PARTS	IMPORT	PARTS
Precious metals & stones	77,7%	Precious metals & stones	100%
Mineral products	14,3%	Vegetable products	0%
Chemicals	6,2%	Machinery & equipment	0%

Sources : Belgian Foreign Trade Agency

Focus BOTSWANA

DOING **BUSINESS** IN **BOTSWANA**

Botswana is centrally located in Southern Africa, land-linked with Namibia, South Africa, Zambia and Zimbabwe. Botswana's macroeconomic policy framework is anchored in adherence to the rule of law, high profitability index, macroeconomic stability, and high literacy rate. The country is an attractive and desirable location for conducting business. In the 2022 World Bank's Ease of Doing Business, Botswana was ranked 87th out of 190 nations, indicating a generally favourable business environment. With a GDP per capita of USD 6,581 in 2022 (Statistics Botswana), Botswana is among the highest in sub-Saharan Africa. Botswana prides itself on abundant natural resources, particularly diamonds, which generate more than two-thirds of its export revenue.

Botswana has much to offer investors from the European Union (EU) and from across the globe looking for opportunities in Africa, particularly Southern Africa given its geographic location. The country also prides itself on being one of Africa's most politically stable and economically prosperous. As such, it offers a safe and welcoming environment for foreign investments featured by:

- **Strong economic growth:** Botswana has one of the fastest-growing economies in Africa, with an average annual growth rate of 4% over the past decade;
- **A business-friendly environment:** Botswana has implemented several policies and reforms to attract foreign investors, including tax incentives, streamlined bureaucratic procedures, and an efficient legal system;
- **A strategic location:** Botswana is at crossroads in Southern Africa, making it a gateway to the region;
- **A skilled workforce:** Botswana has a highly educated and skilled workforce, with a literacy rate of over 88%;
- **Abundant natural resources:** Botswana has significant reserves and not only diamonds but also copper, coal, salt ash and other minerals;
- **A strong legal system:** Botswana has a robust legal system based on English common law, which provides certainty and protection for investors and businesses.
- **A diversified economy:** Botswana has a diversified economy, with sectors such as tourism, agriculture and manufacturing contributing to the country's growth;
- **A low corruption:** According to Transparency International, Botswana has a reputation for being one of the least corrupt countries in Africa as well as among the least corrupt countries in the world.

To facilitate the attraction of Foreign Direct Investment (FDI) into Botswana, in 2006 the Government of Botswana set up Global Expo Botswana (GEB). GEB is the country's premier International multi-sectoral business-to-business exhibition managed by the Botswana Investment and Trade Centre (BITC) on behalf of the Government of Botswana. The annual expo is held towards the year's end, attracting exhibitors and business people from the region and globally. The main aim of this Expo is to increase FDI, exports and joint ventures between local and international companies. From 11th-14th October 2023, the European Union, in collaboration with the Government of Botswana, held the first-ever Europe-Botswana Business Forum (EBBF) alongside GEB. These events presented an opportunity to promote business opportunities in Botswana. The event attracted about 400 participants from Europe, Botswana and other African countries. The interactive business forum featured business-to-business sessions, workshops and seminars focusing on five sectors with potential growth: Health and Pharmaceuticals, Financial and Business Services, Automotive and E-mobility, Digital and Innovation, and Mining.

Economic diversification is a top priority for Botswana. The Government has adopted policies and strategies that will support the diversification and structural transformation of the economy and reduce over-dependence on the minerals sector. The fundamental purpose of these policies is to develop the private sector and strategic sectors such as agriculture, tourism, automotive, downstream mining beneficiation, manufacturing, and financial and business services with growth prospects. A clear testament is the ongoing work on the energy transition. Botswana adopted an Energy Master Plan that sets out various goals for rural electrification involving using renewable energy. Multiple programmes are set out as follows: promotion of solar energy by the Botswana Government; integration of grid and non-grid technologies; encouragement of research and development about renewable energy sources; identification of an appropriate institutional framework for rural electricity using renewable energy; development of strategies for removing the barriers to the widespread use of renewable energies; promotion of women and children's welfare through the provision of PV power generation (lighting).

More about doing business in Botswana: https://www.bitc.co.bw/

BOTSWANA GLOBAL EXPO : UN PORTAIL VERS L'AVENIR ÉCONOMIQUE

Botswana Global Expo est un événement annuel qui se tient au cœur de l'Afrique australe, offrant une plateforme unique pour la promotion du commerce, de l'investissement et du développement économique dans la région. Cette exposition internationale de renom est devenue un rendez-vous incontournable pour les entrepreneurs, les investisseurs, les représentants gouvernementaux et les professionnels de la région et des exposants hors Afrique.

HISTOIRE DU BOTSWANA GLOBAL EXPO

La première édition de la Botswana Global Expo en date de 2006, était une initiative lancée par le gouvernement botswanais visant à stimuler le commerce et l'investissement dans le pays. Depuis lors, elle a connu une croissance constante et est devenue l'un des plus grands événements de ce genre en Afrique australe. Cette exposition est organisée par la Botswana Investment and Trade Centre (BITC) en collaboration avec divers partenaires nationaux et internationaux.

OBJECTIFS ET THÉMATIQUES

L'objectif principal de l'exposition est de promouvoir le Botswana en tant que destination de choix pour les investissements et le commerce. Pour atteindre cet objectif, l'exposition se concentre sur plusieurs thématiques clés :

- L'investissement. L'exposition offre une occasion unique aux investisseurs nationaux et étrangers d'explorer les opportunités d'investissement au Botswana Des secteurs tels que l'agriculture, les mines, la technologie et l'infrastructure sont mis en avant.
- Le commerce international est une des autres thématiques abordées durant l'expo, facilitent les échanges commerciaux, en mettant en relation les entreprises locales avec des partenaires internationaux. Des accords commerciaux et des contrats sont souvent conclus pendant l'exposition.
- L'innovation et la technologie sont aussi des secteurs mis en exergue. Des entreprises et des start-ups technologiques locales et internationales sont ainsi présentées durant l'exposition, renforcant la position du Botswana en tant que hub technologique émergent en Afrique.

Enfin, le Botswana s'efforce de devenir un leader en matière de durabilité. C'est pour cette raison que les entreprises qui adoptent des pratiques durables seront présentes.

IMPACT ÉCONOMIQUE

L'exposition a attiré d'importants investissements étrangers, renforçant ainsi la croissance économique du Botswana. De nombreuses entreprises internationales ont établi leur présence dans le pays grâce aux opportunités découvertes lors de l'exposition, comme Brastorne dans le domaine de la téléphonie. La Botswana Global Expo contribue au développement du secteur privé en encourageant la création d'entreprises et en favorisant l'entrepreneuriat local.

ÉDITIONS RÉCENTES

Les dernières éditions ont mis en avant divers intérêts tels que la priorité donné à la technologie attirant des entreprises de la Fintech, de la santé numérique et même de l'intelligence artificielle. De plus, le Botswana a établi des partenariats stratégiques avec divers pays et organisations, renforçant ainsi sa position en tant que centre d'affaires régional. Le climat écologique actuel, la durabilité et la responsabilité environnementale sont devenues des thèmes centraux, reflétant la préoccupation croissante du gouvernement botswanais pour les questions environnementales.

Il s'agit là de bien plus qu'une simple exposition commerciale, c'est un catalyseur du développement économique, de l'innovation et de la coopération internationale. Les éditions futures de l'exposition promettent d'apporter de nouvelles opportunités, de renforcer les partenariats existants et de continuer à façonner l'avenir économique du Botswana.

Source : Global Expo Botswana

THE EDITORIAL TEAM'S VOICE BOTSWANA GLOBAL EXPO & EU - BOTSWANA BUSINESS FORUM

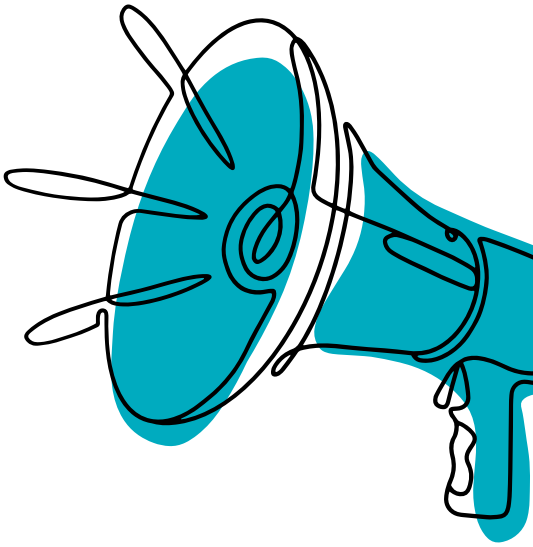
Le 5 septembre, une séance d'information a été conjointement organisée par CBL-ACP et l'ambassade du Botswana à Bruxelles. Cette séance avait pour objectif de dévoiler la prochaine Global Expo (GEB), un événement qui était prévu du 11 au 14 octobre 2023, orchestré par la Botswana Trade and Investment (BITC).

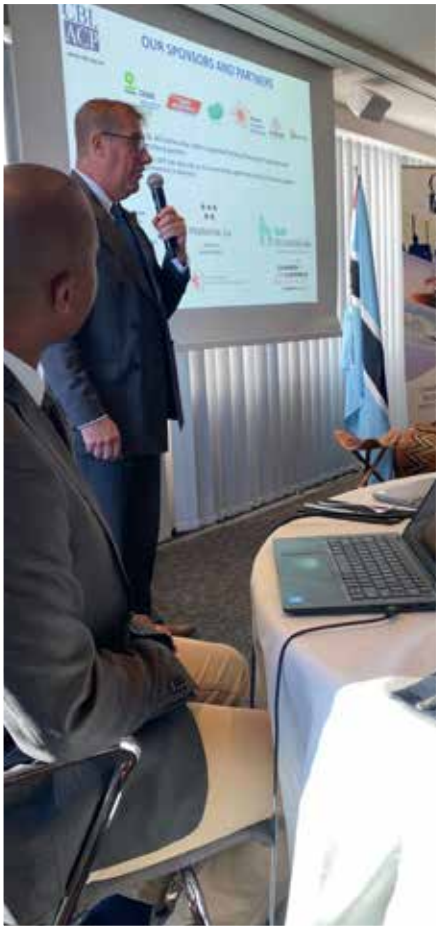
Parallèlement à cette exposition, le EU-Botswana Business Forum s'est déroulé du 11 au 12 octobre 2023. Nous avons eu le privilège d'être accueillis par Son Excellence Madame Mmasekgoa Masire-Mwamba, ambassadrice de la République du Botswana à Bruxelles, ainsi que par M. Tanguy de Briey, COO de CBL-ACP, accompagnés d'une éminente délégation d'hommes d'affaires botswanais.

La Global Expo se positionne comme la première exposition internationale multisectorielle B2B du Botswana, pilotée par le BITC pour le compte du gouvernement botswanais. Chaque année, cette manifestation majeure attire des exposants botswanais non seulement de la sous-région, mais également d'autres continents. De son côté, le EU-Botswana Business Forum, initié par l'Ethical Business Building The Future (EBBF), est le fruit d'une collaboration entre l'Union Européenne et la BITC.

Cette initiative vise à tisser des liens entre les hommes d'affaires européens et botswanais, renforçant ainsi les opportunités commerciales au Botswana.

Intéressé·e par le Botswana ? CBL-ACP est là pour vous. Contactez-nous et nous vous mettrons en contact avec notre Head of Section Botswana.





Séminaire 16/11/2023 - Gestion des paiements de projets belges en RDC : défis et solutions

Le 16 novembre prochain, hub.Brussels organise un séminaire en collaboration avec la Chambre CBL-ACP, avec la participation de l'ambassade de la République Démocratique du Congo à Bruxelles dans le cadre des African Business Sessions.

Le séminaire traitera plus précisément des différences en matière de lois, règles et culture entre l'Afrique et la Belgique dans la gestion des paiements.

Les différents orateurs seront : Jean-Philippe Waterschoot (CEO de Texaf) ; Thierry Claeys Bouuaert (Head of Section RDC pour CBL-ACP) ; Fabian Tchékémian (Avocat) ; Frederic Lernoux (CEO Belgian Bankers Academy) et Pierre Catelin (Sales Executive & Partnership Belgium Luxembourg Ebury). Le séminaire sera modéré par Valérie Safarian (SFA Congo).

L'inscription est gratuite mais obligatoire.

Focus
THE ERA OF TECHNOLOGY

LA **TECHNOLOGIE** : UN **PILIER** INCONTOURNABLE DE LA **SOCIÉTÉ MODERNE**

La technologie, souvent abrégée en « tech », est un terme vaste et omniprésent de nos jours. Elle englobe l'ensemble des connaissances, des compétences, des processus et des outils utilisés pour résoudre des problèmes et atteindre des objectifs dans divers domaines de la vie humaine. La technologie est un pilier incontournable de la société moderne, qui façonne profondément notre quotidien et ce, souvent de façon invisible.

Les innovations technologiques ont transformé radicalement la manière dont nous vivons, travaillons et communiquons. Au cours des dernières décennies, la révolution numérique a marqué un tournant majeur dans l'histoire de la technologie. L'invention de l'ordinateur personnel, l'essor d'Internet et le développement des smartphones ont ouvert la voie à une nouvelle ère technologique caractérisée par la numérisation, la connectivité et l'automatisation.

DOMAINES CLÉS DE LA TECHNOLOGIE

La technologie se déploie sous plusieurs formes. Elle englobe le matériel informatique, les logiciels, les algorithmes et les réseaux. L'informatique alimente tout, des ordinateurs personnels aux supercalculateurs utilisés pour la recherche scientifique avancée.

Les télécommunications, essentielles pour la connectivité mondiale, sont elles aussi prises en compte quand on parle de tech. La technologie sous-tendant les réseaux de télécommunication, tels que la 5G, permet une communication instantanée à l'échelle mondiale.

Ne négligeons pas l'intelligence artificielle (IA) qui consiste à créer des systèmes informatiques capables d'imiter l'intelligence humaine. Elle trouve des applications dans des domaines tels que la médecine, l'automobile autonome ou la reconnaissance vocale.

La robotique, quant à elle, englobe la création de machines autonomes capables d'effectuer des tâches physiques. Elle est utilisée dans l'industrie manufacturière, la chirurgie assistée par robot ou même l'exploration spatiale.

Au-delà de ces domaines, il existe aussi la science des données ou plus communément appelée « data science », qui consiste à extraire des informations utiles à partir de vastes ensembles de données. Elle est cruciale pour la prise de décisions basées sur les données et la compréhension des tendances.

Enfin, la biotechnologie combine la biologie et la technologie pour développer de nouvelles approches médicales, notamment la génomique, la thérapie génique et la biologie synthétique.

DÉFIS ET QUESTIONS ÉTHIQUES

L'omniprésence de la technologie soulève également des défis et des questions éthiques. Des inquiétudes concernant la vie privée en ligne, la sécurité des données, l'automatisation de l'emploi et l'éthique de l'IA sont autant de préoccupations majeures. La société doit équilibrer les avantages de la technologie avec la protection des individus et la préservation de la dignité humaine.

La technologie est une force motrice qui façonne le monde moderne. Elle offre d'innombrables opportunités en termes d'innovation, de croissance économique et d'amélioration de la qualité de vie. Cependant, elle exige également une réflexion critique sur la manière dont elle est utilisée et réglementée pour garantir qu'elle profite à l'ensemble de la société. La technologie continuera d'évoluer, de nous défier et de nous inspirer, et notre capacité à la comprendre et à la maîtriser sera cruciale pour l'avenir de l'humanité.

redFOX

YOUR PARTNER IN BUSINESS EVENTS

CHÂTEAU DE LA SOLITUDE

AVENUE CHARLES SCHALLER 54
B-1160 AUDERGHEM

WWW.REDFOXEVENTS.BE

T : +32 2 242 05 10

INFO@REDFOXEVENTS.BE

LE SOUTIEN DE LA **BANQUE EUROPÉENNE D'INVESTISSEMENT** AU **DÉVELOPPEMENT TECHNOLOGIQUE EN AFRIQUE**

L'Afrique est actuellement en plein essor technologique et numérique, offrant des opportunités sans précédent pour le développement économique et social du continent. La Banque européenne d'investissement, consciente de ce potentiel, joue un rôle crucial en apportant un soutien financier et technique à cette évolution technologique en Afrique. Dans cet article, nous nous plongeons dans les initiatives, les projets et les stratégies mises en place par la BEI pour promouvoir le développement technologique en Afrique.

LES INITIATIVES DE LA BANQUE EUROPÉENNE

La BEI a adopté une approche proactive en faveur du développement technologique en Afrique, en lançant une série d'initiatives visant à soutenir cet objectif. Elle investit dans des start-ups et des entreprises technologiques africaines via des fonds de capital-risque et des mécanismes de financement, favorisant ainsi la croissance, l'innovation et la création d'emplois. De plus, la BEI participe au financement des projets d'infrastructure technologique tels que la construction de câbles sous-marins à fibre optique, l'extension des réseaux mobiles et l'amélioration de l'accès à Internet à haut débit.

La Banque européenne d'investissement a investi 4 milliards d'EUR pour soutenir l'investissement public et privé sur tout le continent en 2020 en Afrique subsaharienne ainsi qu'en Afrique du Nord.

Ces dernières années, en étroite collaboration technique et financière avec la Commission Européenne, la BEI a octroyé plus de 12 milliards d'euros en nouveaux financements en Afrique. Cette démarche s'est réalisée en coopération avec des partenaires internationaux et européens de financement du développement, tels que la Banque Africaine de Développement, la Banque Mondiale, la Banque pour la Reconstruction et le Développement (BERD), ainsi que les agences de financement du développement néerlandaise, française et allemande.

N'oubions pas la Boost Africa, une initiative conjointe de la Banque Africaine de Développement (BAfD) et de la Banque européenne d'investissement. Elle bénéficie d'un appui financier de la Commission Européenne et du Secrétariat de l'Organisation des États d'Afrique, des Caraïbes et du Pacifique (Secrétariat de l'OEACP) au titre du 11e Fonds Européen de Développement (FED). La Boost Africa offre des moyens d'action aux jeunes entrepreneurs africains.

SOUTIEN À L'EDTECH ET À LA FORMATION TECHNOLOGIQUE

L'éducation et la formation jouent un rôle clé dans le développement des compétences numériques en Afrique, nous avions publié un article en mai 2022 dans sur le site web du Perspectives pour montrer l'importance de l'EdTech. La Banque européenne d'investissement soutient des programmes visant à renforcer l'enseignement des sciences, de la technologie, de l'ingénierie et des mathématiques (STEM) ainsi que la formation professionnelle dans le secteur des Technologies de l'information et de la communication (TIC).

Exemple concret : Greensteds International School, une école secondaire kényane, a récemment élargi ses infrastructures en construisant un nouveau dortoir pour les garçons, un projet d'une valeur de 1 million d'euros. Près de la moitié du financement de ce projet a été assurée grâce à un prêt octroyé par ABC Bank, qui a pu obtenir les fonds via un mécanisme de prêt d'un montant de 20 millions d'euros, soutenu par la Banque Européenne d'Investissement. Ce mécanisme de prêt fait partie des initiatives que la banque de l'Union européenne met à disposition en Afrique, permettant ainsi à des banques intermédiaires comme ABC de canaliser ces fonds vers des projets qui ont un impact concret sur le terrain.

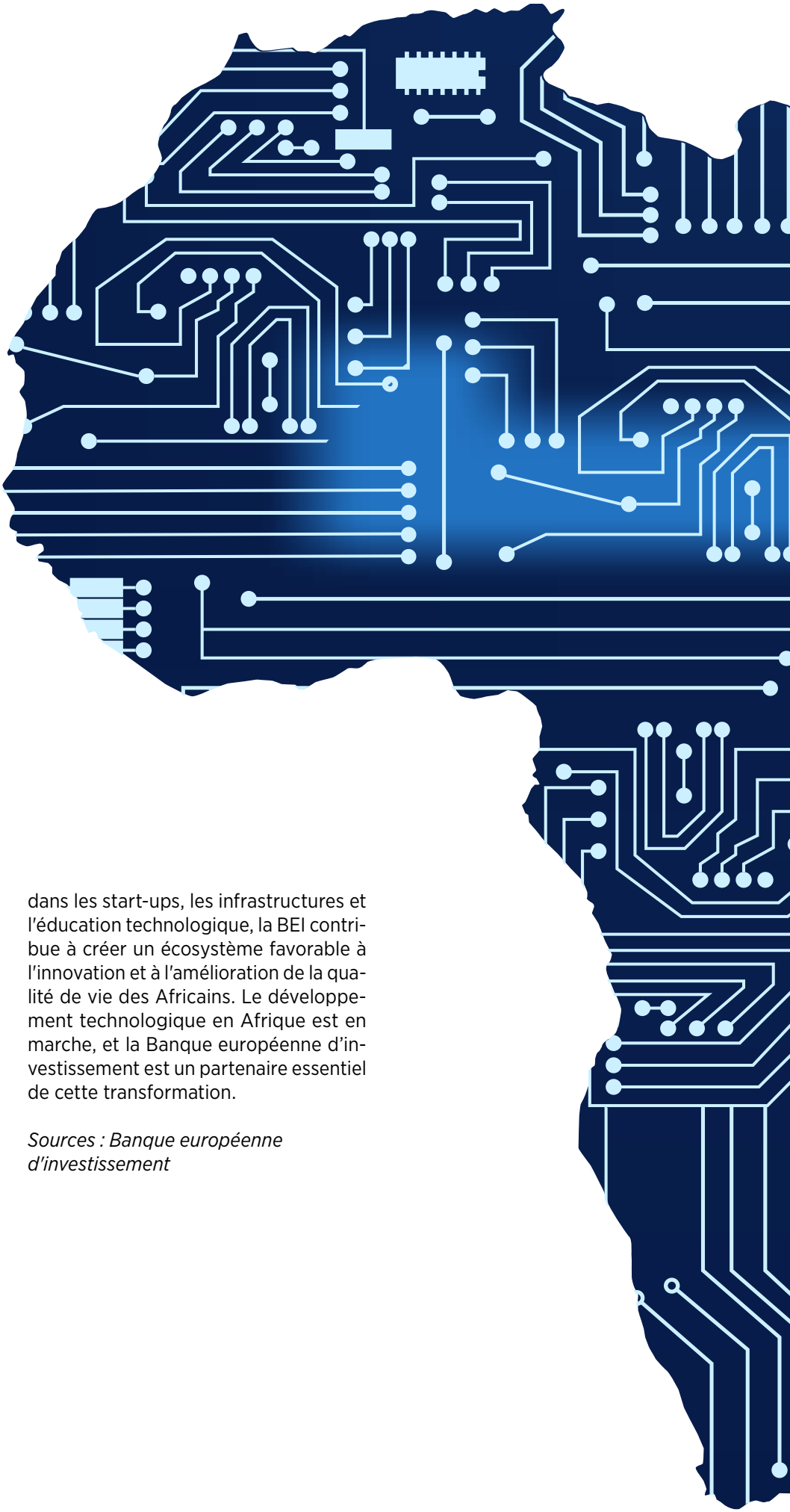
QUELQUES EXEMPLES DE RÉUSSITE

La BEI collabore avec les gouvernements africains pour élaborer des politiques favorables à l'innovation et à la technologie. Cela inclut la réglementation des télécommunications, la protection de la propriété intellectuelle et la promotion de l'entrepreneuriat technologique.

Plusieurs exemples de réussite sont à l'actif du soutien de la BEI au développement technologique en Afrique. Les investissements de la BEI ont contribué à créer un écosystème florissant de start-ups technologiques en Afrique, couvrant divers secteurs, de la fintech à la santé numérique. Les projets d'infrastructure technologique financés par la BEI contribuent à étendre la connectivité en Afrique, permettant aux populations rurales et éloignées d'accéder à Internet et aux services numériques.

- La Middle East Venture Partners est une société d'investissement qui a réussi à collecter 10 millions de dollars pour son premier fonds en 2010. Ce fonds se consacre à l'investissement en capital-risque dans de nouvelles entreprises du Moyen-Orient et d'Afrique du Nord, en se concentrant sur des domaines tels que la technologie, l'innovation, la direction d'entreprise et la jeunesse. La Banque Européenne d'Investissement a marqué son soutien au quatrième fonds de capital-risque de la société, le Middle East Venture Fund IV, en y contribuant à hauteur de 27 millions de dollars en décembre 2022. Ce nouveau fonds vise à soutenir les start-ups opérant dans le secteur des technologies numériques en Afrique.

→ D'autre part, Partech Partners, une société de capital-risque fondée en 1982, s'est positionnée comme l'un des investisseurs les plus actifs au niveau mondial dans le domaine des technologies, avec un portefeuille regroupant plus de 240 entreprises réparties dans 40 pays. En 2018, elle a lancé Partech Africa, le premier fonds de sa nouvelle stratégie axée sur l'Afrique. Son objectif est d'investir dans la nouvelle génération des leaders africains du numérique, couvrant divers domaines d'activité tels que l'inclusion financière, la santé, la logistique, l'éducation et la banque. Le Partech Africa Fund I a réussi à mobiliser 125 millions d'euros d'engagements d'investisseurs et soutient actuellement 17 jeunes entreprises, dont TradeDepot, Wave, Yoco, Reliance et Nomba, qui opèrent dans des secteurs clés de l'économie africaine. En février 2023, Partech Partners a annoncé le lancement de Partech Africa Fund II, poursuivant ainsi sa stratégie fructueuse sur le continent. Lors de sa première levée de fonds, ce nouveau fonds a atteint un montant de 245 millions d'euros, dépassant son objectif initial et devenant ainsi le plus grand fonds d'investissement axé sur l'Afrique à ce jour. La Banque européenne d'investissement a également montré son soutien en octroyant 10 millions d'euros en 2017 et 45 millions d'euros en 2022 à ces deux fonds.



L'AVENIR DU DÉVELOPPEMENT TECHNOLOGIQUE EN AFRIQUE

L'avenir du développement technologique en Afrique est prometteur. Le continent abrite une jeunesse dynamique et talentueuse qui embrasse l'innovation. La BEI est résolue à soutenir cet élan en investissant dans des technologies de pointe, en renforçant les capacités locales et en favorisant un environnement propice à l'entrepreneuriat technologique.

La BEI joue un rôle clé dans le soutien au développement technologique en Afrique. Son engagement financier, son expertise technique et sa collaboration avec divers acteurs contribuent à façonner un avenir technologique brillant pour le continent. En investissant dans les start-ups, les infrastructures et l'éducation technologique, la BEI contribue à créer un écosystème favorable à l'innovation et à l'amélioration de la qualité de vie des Africains. Le développement technologique en Afrique est en marche, et la Banque européenne d'investissement est un partenaire essentiel de cette transformation.

Sources : Banque européenne d'investissement

LE **COMMERCE ÉLECTRONIQUE** EN AFRIQUE : UN **ESSOR RÉGIONAL**

L'Afrique connaît une expansion significative du commerce électronique au cours de la dernière décennie, offrant de nouvelles opportunités économiques et transformant la façon dont les consommateurs interagissent avec les marchés. Cette croissance n'est pas uniforme et varie d'une région à l'autre du continent. Dans cet article, nous examinons l'évolution du commerce électronique en Afrique en le divisant en quatre régions clés : l'Afrique de l'Ouest, l'Afrique du Nord, l'Afrique de l'Est et l'Afrique australe.

AFRIQUE DE L'OUEST : L'ÉMERGENCE DE MARCHÉS DYNAMIQUES

La région de l'Afrique de l'Ouest est témoin d'une croissance rapide du commerce électronique. Le Nigéria, la plus grande économie de la régionale, a joué un rôle majeur en tant que pionnier, avec une valeur du marché de l'e-commerce de 13 milliards de dollars en 2021. D'autres pays tels que le Ghana, le Sénégal et la Côte d'Ivoire suivent la même progression. L'accès à Internet en croissance rapide, l'augmentation de la classe moyenne et l'usage accru des smartphones ont favorisé cette croissance. Les paiements en ligne et les services de livraison sont en constante amélioration pour répondre à la demande exponentielle des consommateurs.

AFRIQUE DU NORD : LE POUVOIR DE L'ÉCONOMIE NUMÉRIQUE

L'Afrique du Nord, comprenant des pays comme l'Égypte, le Maroc et la Tunisie, a vu le commerce électronique se développer de manière significative. En Égypte, par exemple, le secteur de l'e-commerce a atteint une valeur de 2,2 milliards de dollars en 2020, et il continue de croître. Le Maroc devient un acteur majeur, enregistrant une croissance annuelle de 29 % du commerce électronique. La digitalisation rapide des économies et le nombre croissant de jeunes internautes stimulent cette expansion.

AFRIQUE DE L'EST : L'INNOVATION À L'HONNEUR

La région de l'Afrique de l'Est est le foyer d'innovations notables dans le commerce électronique. Le Kenya, avec sa plateforme M-Pesa, est un chef de file en matière de paiements mobiles et d'inclusion financière, facilitant les transactions en ligne. La Tanzanie, l'Ouganda et le Rwanda suivent la tendance, avec des start-ups technologiques qui prospèrent. La croissance du commerce électronique est également favorisée par l'augmentation des investissements dans les infrastructures numériques et les solutions de paiement.

AFRIQUE AUSTRALE : LES DÉFIS DE LA LOGISTIQUE

Dans la région de l'Afrique australe, l'Afrique du Sud se démarque comme un leader du commerce électronique, représentant une grande partie du marché régional. Cependant, la région est confrontée à des graves défis logistiques, notamment la livraison dans des zones rurales. La croissance du commerce électronique dans des pays comme le Botswana et la Namibie montre un potentiel inexploité.

LES DÉFIS DU E-COMMERCE EN AFRIQUE

Le e-commerce en Afrique est confronté à plusieurs défis et obstacles uniques. Les infrastructures logistiques sous-développées sont une des principales difficultés, rendant la livraison de produits souvent coûteuse et lente. De plus, la faible pénétration d'Internet dans certaines régions limite l'accès des consommateurs aux plateformes en ligne. Les problèmes de sécurité des paiements en ligne et la méfiance des consommateurs face aux transactions électroniques représentent également des risques majeurs. En outre, la concurrence accrue et la nécessité de s'adapter aux différentes préférences culturelles et linguistiques des consommateurs africains ajoutent des complexités. Malgré ces défis, le e-commerce en Afrique présente un énorme potentiel supplémentaires, en raison de la jeunesse de la population et de l'adoption croissante des smartphones et d'appareils mobiles.

En conclusion, le commerce électronique en Afrique est en plein essor, avec des opportunités et des défis différents dans chaque région. La digitalisation rapide, l'adoption des smartphones ou autre solutions mobiles et l'amélioration des infrastructures sont des facteurs clés de cette croissance. Les gouvernements, les entreprises et les investisseurs reconnaissent le potentiel du commerce électronique en Afrique, et l'avenir promet de nouvelles avancées passionnantes dans ce domaine.

Sources :
World Economic Forum
World Bank
International Monetary Fun

UNLOCKING THE **POTENTIAL OF SILICON SAVANNAH**: AN INTERVIEW WITH HIS EXCELLENCY MR BITANGE NDEMO, **AMBASSADOR OF KENYA TO BELGIUM**

His Excellency Mr Bitange Ndemo, Ambassador of Kenya to Belgium

In the realm of technology investment, what sets Silicon Savannah apart and makes it an enticing opportunity for IT companies?

Silicon Savannah's unique allure lies in its pool of young ICT talent. Kenya has witnessed a surge of innovative applications developed by a talented workforce. Additionally, Kenya boasts a robust legal framework for data protection and fosters an environment conducive to innovation. Prominent tech giants like Microsoft and IBM have already established their presence here, tapping into the rich vein of talent available for investors.

Besides Microsoft and IBM, could you tell us about other major companies that have a presence in Silicon Savannah?

Silicon Savannah, especially in Nairobi, has undergone significant infrastructure development. We're witnessing increasing investments, notably from South Korea. They are actively supporting the Korean Advanced Institute for Science and Technology (KAIST) and bringing along several Korean firms. Moreover, we're seeing interest from technology companies worldwide, not limited to U.S. tech giants, who are keen on establishing their facilities in the region.

How is the Kenyan government facilitating companies in setting up their operations in Silicon Savannah?

Silicon Savannah enjoys tax-free status, offering incentives for new entrants. The government provides tax exemptions for businesses operating within this economic zone.

What are the expectations from Kenya concerning the development of Silicon Savannah?

Our expectations are multi-faceted. Silicon Savannah aims to nurture the tech sector, generate employment opportunities for our youth, and bolster their capacity. It's a key contributor to our economic development as ICT plays a substantial role in our GDP.

How do you envision Silicon Savannah's growth in the next five, three, and ten years?

Over the next few years, Silicon Savannah will become a hub for innovation in Africa. Our continent faces numerous challenges that serve as fertile ground for innovative solutions. Expect to see advancements in areas such as optimizing agricultural output, streamlining healthcare, and revolutionizing smart farming through technologies like AI. Silicon Savannah will be at the forefront of solving these critical issues.

Are there any initiatives or companies working to provide training and education to the youth in Silicon Savannah?

Certainly. Kaist, for instance, is planning to establish a campus within the Silicon Savannah, dedicated to developing capacity. Kaist's history is a testament to its transformative impact on Korea, and we aim to replicate that success here.

Nurturing Innovation in Silicon Savannah

A digital revolution is underway, driven by the collective energy and talent of Kenya's vibrant ICT community. As we explored the landscape in this interview, it's clear that Silicon Savannah is more than just a geographical location; it's a crucible of creativity and innovation.

With a burgeoning pool of young ICT professionals, a robust legal framework, and a welcoming environment for innovation, Silicon Savannah has attracted the attention of global technology leaders like Microsoft and IBM. Yet, it is not just the giants that are drawn to this vibrant ecosystem; companies from around the world are eager to establish their presence here.

As Silicon Savannah continues to evolve, it is set to become a symbol of African innovation, a beacon of hope for tackling complex challenges, and a testament to the power of technology to transform lives. The journey has begun, and the future holds great promise for Silicon Savannah and the entire African tech ecosystem.

ENABEL : LES **DROITS DE L'HOMME** À L'ÈRE DU **NUMÉRIQUE**

Enabel définit la question des droits numériques comme essentiellement les droits de l'homme à l'ère du numérique, comprenant les droits qui sont impliqués dans notre accès et notre utilisation des technologies (i.e. téléphone portable, ordinateur, tablettes, connectivité, réseaux, etc) ainsi que la manière dont les droits fondamentaux se jouent dans l'environnement en ligne (i.e. accès à l'information, (dis)information, cybersécurité, protection des données à caractère personnel, inclusion et résilience numérique, etc)

La question des droits numériques est au cœur de la stratégie D4D de Enabel se focalisant non seulement sur le renforcement des droits numériques des citoyens, entrepreneurs/ PME et organisations de la société civile (e.g accès à une information fiable et de qualité, renforcement des compétences numériques dans l'utilisation de la technologie) mais également d'appuyer les institutions et acteurs publics dans le développement de leur plan de transformation numérique centré sur l'humain (e.g. utilisation éthique de l'intelligence artificielle, portail national des données ouvertes, développement de services e-gouvernementaux). Il est essentiel pour Enabel de travailler de manière inclusive et collaborative avec tous les acteurs et bénéficiaires de l'écosystème numérique suivant une approche systémique (au niveau micro, méso et macro) afin d'assurer un impact pertinent et durable.

Comment Enabel aide-t-elle les PME en matière de droits numériques ?

Enabel travaille de manière directe et indirecte à cet effet à savoir que Enabel travaille à la fois avec les PMEs et avec les structures d'accompagnement aux PME. Pour les PMEs, Enabel organise des formations, ateliers, programmes dans la gestion et le développement de leur transformation numérique centré sur l'humain. Ces formations comprennent des thématiques telles que l'utilisation d'outils et de processus numériques pour le commerce (téléphone, ordinateur, excel, word, etc), le digital marketing (utilisation des réseaux sociaux, whatsapp, mailing, site internet), e-commerce, gestion du risque dans le e-commerce, gestion de la base de données des clients (protection des données), gestion des partenariats etc.

Enabel facilite également l'accès aux outils du numérique aux PMEs via la mise en place de Digital Lab entièrement équipés avec des ordinateurs, tablettes, réseau internet ; bibliothèques numériques ou Mediatech ; ainsi que la dotation de tablettes, smartphones avec l'intégration direct de solutions e-learning dans la tablette (selon les projets, projet DIRECCT en particulier).

Enabel facilite aussi le renforcement des compétences numériques des SAEI (structures d'accompagnement de l'entrepreneuriat innovant) couvrant un large éventail de sujets, tels que la gestion de projets numériques, le marketing en ligne et l'utilisation des outils numériques.

D'une manière plus large, Enabel conduit des formations sur une utilisation saine du numérique (ne pas poster d'informations personnelles et/ ou qui relève de la vie privée sur les réseaux, ne pas mélanger compte privé et professionnel dans la manière de communiquer, accès à l'information et outils dans le cas de piratage ou cybercriminalité (mobile banking, phishing, arnaque, fake news)).

Comment collaborez-vous avec les gouvernements en Afrique pour garantir le respect des droits numériques des PME belges ?

Enabel ne travaille pas directement avec les PME Belges en Afrique sur la question des droits numériques car la priorité est avant tout mise sur le respect des droits numériques des PME locales qui sont beaucoup plus vulnérables. A ce niveau Enabel travaille avec les gouvernements Africains et en particulier les Ministères de Transition Numérique, les organisations panafricaines et régionales telles que CIPESA, Smart Africa, Afrilabs, afin de développer des cadres propices à l'économie numérique en Afrique.

Cependant, Enabel travaille de manière indirecte avec les gouvernements africains pour soutenir les PME Belges en collaborant avec les gouvernements et/ ou favorisant des collaborations Sud-Nord (par l'organisation de studie tour en Belgique- rencontre des écosystèmes tech entre le pays partenaire et la Belgique) et Nord Sud (recrutement de PME belge pour les marchés public tel que Ovation, Open Knowledge Belgium ou par des contrats cadres et Accord Spécifique de Coopération).

Enabel apporte son soutien à l'organisation de missions économiques d'acteurs belges tels que Hub Brussels dans ses pays partenaires (prochainement Palestine, Jordanie fin novembre, début décembre).

Quelle est votre rôle dans la prévention de sécurité numérique ?

Enabel est actif dans la mise en place de campagne de cybersécurité parfois faite en collaboration avec ses programmes

bilatéraux comme le projet Police PAOP au Bénin sextorsion et cybercriminalité à travers des programmes de sensibilisation à la sécurité numérique au niveau national.

Enabel travaille aussi fortement sur les questions de violence faite contre les femmes et jeunes filles en ligne (*gender-based* violence) en collaborant avec des acteurs belges ou en collaborant avec ses programmes bilatéraux sur la santé (santé sexuelle et reproductive) sous la forme de formation et de développement d'applications éducatives sur le sujet (e.g. l'application Kouyé en Guinée). Les entrepreneurs (femmes et hommes) ainsi que travailleurs dans les PMEs sont avant tout des citoyens et il est donc important de renforcer la sécurité numérique dans leur environnement quotidien qui aura un impact direct dans leur environnement professionnel (i.e. PME) (si les citoyens comprennent et savent faire face à la menace des arnaques en ligne ou harcèlement en ligne alors ils seront aussi prendre les mesures nécessaires dans le cadre de leur PME).

Comment intervenez-vous en cas de contentieux dans le domaine du numérique ?

Enabel n'intervient pas directement mais équipe un maximum les utilisateurs (citoyens, PME, entrepreneurs) avec un accès à une information adéquate et de qualité ainsi qu'avec des ressources leur permettant de faire face en cas de crise (numéro police, plateforme de témoignages et de plaintes, se faire entendre sur les réseaux sociaux, mise en réseau avec des associations de protection de violence en ligne, etc).

Capucine GONNORD
Digital for Development (D4D) Expert
Project Coordinator AEDIBNET & IDEA
D4D Hub

PORTRAIT DU MOIS : JOZEF SMETS

LE PARCOURS DIPLOMATIQUE DE JOZEF SMETS

Jozef Smets, diplomate belge à la carrière distinguée, a récemment pris sa retraite diplomatique le 1er juillet dernier, clôturant ainsi une carrière de 33 ans au service de la Belgique. Durant cette période, M. Smets s'est particulièrement dévoué à l'Afrique, accomplissant quatre missions diplomatiques en Afrique subsaharienne. Il est bien connu qu'après deux affectations à l'étranger, chaque ambassadeur est rappelé au pays pour servir au ministère des Affaires étrangères. Dans le cadre de son « retour au pays », M. Smets a occupé le poste de directeur pour l'Afrique subsaharienne. Il a également été envoyé spécial pour la région des Grands Lacs, basé en Belgique mais opérant sur le continent africain. De plus, il a assumé le rôle de chef de pupitre pour la République Démocratique du Congo au sein du ministère.

Bien que M. Smets ait consacré une grande partie de sa carrière à l'Afrique, ses premiers pas dans la diplomatie l'ont conduit au Moyen-Orient, où il a notamment été en poste au Koweït. Il décrit cette mission comme axée davantage sur le commerce que sur la politique. En dehors du Moyen-Orient, il a également été ambassadeur en Amérique Latine, au Brésil, où il a acquis la maîtrise de la langue portugaise.

ÉVOLUTION DE LA DIPLOMATIE DEPUIS LES ANNÉES 90

Les débuts de la carrière diplomatique de M. Smets dans les années 90 étaient marqués par l'absence d'Internet, ce qui rendait la communication moins fluide entre les diplomates en poste à l'étranger et Bruxelles. Les échanges se faisaient par fax et télex, limitant la possibilité de poser des questions à Bruxelles. Cependant, cette période offrait également une plus grande liberté, car les diplomates n'étaient pas constamment inondés de courriels d'instructions au quotidien.

En plus des progrès dans les moyens de communication, la structure professionnelle a également évoluée. Aujourd'hui, des efforts sont déployés pour réglementer le statut du personnel contractuel et du personnel de la résidence en poste à l'étranger, afin de prévenir les abus.

En outre, à l'époque, la régionalisation du commerce extérieur n'était pas aussi avancée. Des organismes tels qu'AWEX, Brussels Investment and Trade, et FIT venaient d'être créés, les postes diplomatiques et l'État fédéral restaient très engagés.

La coordination et la coopération entre les postes diplomatiques européens se sont améliorées. Les ambassadeurs et diplomates des États membres de l'Union européenne travaillent de manière structurée, coordonnant leurs démarches politiques dans les pays où ils sont en poste.

LE RÔLE DE JOZEF SMETS EN DIPLOMATIE

En tant qu'ambassadeur, le rôle de M. Smets était de coordonner les divers acteurs et de suivre l'éxécution des accords. Il considère que son rôle consiste à démontrer la valeur ajoutée de la Belgique, que ce soit pour les entreprises, les intérêts nationaux, ou même le secteur culturel, afin de promouvoir la réputation du pays, qui reste toujours très positive.

L'un des atouts majeurs des diplomates belges est leur maîtrise de plusieurs langues, une compétence naturelle dans un pays plurilingue comme la Belgique. Selon M. Smets, cela facilite grandement la communication avec les acteurs locaux.

Les diplomates belges interviennent également dans des contextes conflictuels lorsque les garanties juridiques d'un pays ne sont pas toujours présentes. Leur rôle est de faire pression de manière subtile, parfois en s'adressant aux médias, sans devenir partie prenante dans des litiges juridiques.

LE CHOIX DE L'ANGOLA

Le choix des affectations diplomatiques est souvent limité aux postes

disponibles au moment de la sélection. M. Smets avait déjà acquis des compétences en portugais grâce à son poste au Brésil et avait développé une expertise en Afrique. Il était à l'aise avec les cultures africaines et connaissait bien le continent. C'est pourquoi il a choisi de mettre en valeur les atouts accumulés au cours de sa carrière en acceptant le poste d'ambassadeur en Angola.

LES OPPORTUNITÉS OFFERTES PAR L'ANGOLA

L'Angola est un partenaire économique important pour la Belgique. Les diamants, produits miniers précieux, sont importés de ce pays. Anvers, en tant que plaque tournante mondiale pour le commerce diamantaire, entretient une relation stratégique avec l'Angola, le quatrième plus grand producteur de diamants au monde. L'objectif est de renforcer la position d'Anvers dans ce secteur face à la concurrence de Dubaï.

Dans le domaine portuaire, le port d'Anvers a établi une relation de coopération majeure avec le secteur portuaire angolais, contribuant à son développement par le biais de formations pour le renforcement de la capacité portuaire angolaise et le développement d'un plan stratégique.

Le secteur ferroviaire a également bénéficié de l'expertise belge, avec la réhabilitation du chemin de fer de Lobito de Benge, un projet géostratégique de grande envergure.

Des entreprises belges, en particulier wallonnes, actives dans les secteurs de l'eau et des énergies renouvelables en Angola, ont conclu d'importants contrats qui démontrent leur expertise dans le domaine.

Comparée à d'autres pays européens, la Belgique se distingue par sa présence accrue en Afrique et par la connaissance approfondie du terrain par ses entreprises. La communauté locale d'entrepreneurs, ainsi que la diaspora africaine en Belgique, contribuent à établir un réseau dynamique qui facilite les projets commerciaux.

CBL-ACP, AU CŒUR DES RELATIONS INTERNATIONALES

En conclusion, M. Smets souhaite à son successeur en Angola, S.E. Stéphane Doppagne, tout le succès possible. Il tient à souligner le rôle essentiel de la Chambre de Commerce belgo-luxembourgeoise Afrique-Caraïbes-Pacifique, un partenaire flexible et réactif qui comprend les besoins des officiels étrangers en déplacement. La Chambre joue un rôle précieux dans le renforcement des relations commerciales entre la Belgique et les pays de la région.

Head of Bilateral Section Angola

Administrateur à la CBL-ACP, Daniel RIBANT a travaillé 38 ans dans le secteur bancaire, dont plus de 20 consacrées au marché angolais. Il est le président-fondateur d'une asbl, European Foundation For Angolan Promotion & Development (EFFA), la seule ONG belge active en Angola, entièrement dédiée à des projets sociaux, éducatifs et caritatifs. Il dirige également une société de consultance, AUSTRAL CONSULTING, active dans l'accompagnement de projets de développement dans ce pays. Il est par ailleurs l'auteur de deux livres parus aux éditions L'Harmattan à Paris : *L'Angola para todos* (2015) et *Força Angola* (2018).

VALDIS DOMBROVSKIS, VICE-PRÉSIDENT EXÉCUTIF DE LA COMMISSION EUROPÉENNE : QUELS SONT LES **ENJEUX DES ACCORDS** ENTRE L'**UNION EUROPÉENNE** ET L'**AFRIQUE** ?

L'objectif premier des accords de partenariat économique négociés entre les pays africains et l'UE était avant tout de sauvegarder l'accès au marché européen pour les produits des pays africains, ainsi que de garantir l'intégration du développement durable dans les économies africaines. Cet objectif a été largement rempli, vu que les exportations des pays qui ont négocié ces accords ont augmenté graduellement et se sont même diversifiées. Ces accords sont, pour la plupart d'entre eux, entrés dans la phase finale de leur mise en œuvre. Il est remarquable de constater que ces accords ont également permis à ces pays d'accroître leur capacité de production, d'assouplir l'environnement règlementaire des entreprises, de créer davantage de petites et moyennes entreprises tournées vers l'exportation et d'attirer davantage d'investissements étrangers. De plus, les négociations récemment conclues avec le Kenya ont abouti à un accord de partenariat économique qui est le plus ambitieux en matière de commerce et développement durable signé à ce jour avec un pays africain. Il inclut des références la protection des droits des travailleurs, la protection de l'environnement et du climat, la promotion du principe d'égalité de genre et une coopération renforcée en matière de mise en œuvre de ces engagements.

Nous constatons un intérêt croissant pour les APE parmi nos partenaires commerciaux africains. D'une part, cela tient au processus d'industrialisation en Afrique, qui requiert de plus en plus d'investissements étrangers directs et d'importations étrangères (il est reconnu que les APE fournissent une garantie de transparence et de prévisibilité juridique aux investisseurs), et d'autre part à une volonté, de la part des pays africains, de diversifier leur économie et d'accroître leur participation aux chaînes de valeurs existantes.

Les dirigeants de l'UE et de l'UA stimuleront également l'intégration économique régionale et continentale, notamment par l'intermédiaire de la zone de libre-échange continentale africaine. Les accords de commerce existants entre l'UE et certains pays africains ont contribué à renforcer et à approfondir les échanges et le développement économique entre les deux continents. Notre objectif à long terme est la création d'une zone de libre-échange de continent à continent.

Quelle est l'importance des nouveaux accords de partenariat économique qui ont suivi l'accord de Cotonou entre l'Union européenne et 48 pays de l'Afrique subsaharienne ? Quels en sont les intérêts ?

Outre le fait de préserver l'accès au marché européen et de stimuler les exportations, ces accords ont permis aux pays africains concernés de développer leur capacité de négociation, et de réformer leurs économies en ouvrant graduellement leurs marchés à la concurrence et en attirant des capitaux. Ces accords ont donc acquis une importance stratégique vu que les pays concernés ont utilisé leur expérience avec les APE pour mettre en œuvre plus efficacement les engagements qu'ils ont pris dans le cadre des différentes régions d'intégration économique et plus récemment dans le cadre de la zone d'intégration économique continentale africaine. L'intérêt de ces accords est donc multiple : préserver la compétitivité des produits africains sur le marché européen, stimuler la diversification des exportations et la création de nouvelles chaines de valeurs et aider à la mise en place d'un grand marché économique africain favorable à la création d'entreprises et de nouvelles opportunités d'emploi.

Quelles sont les actions non gouvernementales qui participent aux négociations de ces accords et qui ont un impact positif ?

La politique commerciale de l'UE est transparente et responsable, fondée sur des consultations avec les partenaires sociaux, y compris des syndicats, des fédérations d'employeurs, des associations d'entreprises, ainsi que la société civile et organisations non gouvernementales. La société civile est informée du déroulement des négociations des accords commerciaux et peut donner son avis tout au long du processus, du moment où les mandats de négociation sont adoptés à l'entrée en vigueur des accords. De plus, nous publions les rapports des cycles de négociation, les textes de négociation proposés par l'UE, les textes des accords dès que les négociations sont finalisées, ainsi que les ordres du jour et rapports des comités qui se réunissent pour assurer la correcte mise en place des accords. La société civile est aussi consultée lors des évaluations de l'Impact sur le développement durable, qui sont effectuées pendant les négociations pour analyser les conséquences économiques, sociales et environnementales potentielles de la mise en œuvre des accords commerciaux. Par ailleurs, des réunions régulières et structurées permettent un dialogue ouvert et un échange de vues entre les organisations de la société civile et les services de la Commission. Nous apprécions les opinions et l'expertise de la société civile : débattre de questions qui façonnent l'opinion publique est un moyen important de mettre à jour, de renforcer et d'approfondir nos connaissances. Ces questions influencent la perception de la politique commerciale par les citoyens ; il est donc essentiel de les discuter, de les prendre en compte et d'y répondre lors de la formulation des politiques.

À l'échelle européenne, quelles sont les zones en Afrique dans lesquelles les pays membres investissent le plus et pourquoi ?

L'Union européenne est le premier investisseur en Afrique. Les flux européens d'investissement direct ont été en légère baisse en 2019-2020 comme conséquence de la pandémie de COVID-19, mais selon le dernier rapport du CNUCED, les investissements directs

étrangers (IDE) vers l'Afrique ont commencé à rebondir en 2021.

Sur les 4 dernières années, l'Afrique du Sud détient la majorité des stocks d'IDE de l'Union Européenne, avec € 43 milliards en moyen (2018-2021), représentant 20 % des stocks d'IDE européens dans le continent africain. La Nigeria et l'Égypte se partagent le deuxième et troisième rangs avec en moyenne 13 % des stocks. L'Ile Maurice, l'Algérie, l'Angola et la Libye suivent avec en moyenne 5-6 % des stocks d'investissement européens. Quant au Kenya, l'IDE de l'UE s'élève à €2.7 milliards en 2021 et ce montant devrait augmenter substantiellement dans les prochaines années vu le nouvel APE récemment conclu en négociation, incluant un chapitre sur le commerce et développement durable, et bientôt signé et mis en œuvre attirant de nouveaux investisseurs. En effet, entre 2013 and 2020, les stocks d'IDE européens ont augmenté de 13 % dans les pays africains signataires des APE.

En termes de stocks, les Pays-Bas sont le premier investisseur dans le continent africain, suivi de la France. L'Italie a surpassé le Luxembourg dès 2015. Le Luxembourg et l'Allemagne se partagent la quatrième place, suivis du Portugal et de l'Espagne.

Une grosse partie des investissements européens se font dans le secteur de l'énergie. Le gaz et le pétrole Africain sont encore plus importants aujourd'hui vu la guerre d'agression menée par la Russie contre l'Ukraine. L'Afrique détient également 30 % des réserves mondiales de minéraux et de métaux exigés par la transition énergétique comme le nickel, le cobalt, le graphite ou le lithium, qui attirent les investissements étrangers. Grâce aux APE, certains pays africains bénéficient des chaînes de valeurs régionales, comme le secteur automobile en Afrique australe ; ce qui explique en partie l'importance des IDE européennes en Afrique du Sud. La Banque européenne d'investissement a réalisé des engagements records en Afrique en 2021, avec la lutte contre le changement climatique, pour la santé et pour les droits des femmes comme priorités.

Valdis Dombrovskis
Vice-président exécutif de la Commission européenne, Chair the Commissioners' Group on an Economy that Works for People et trade commissioner and overall lead on building a future-ready economy

La Commission a-t-elle pour projet de participer à la future Global Expo du Botswana en octobre prochain ?

Cette année l'évènement annuel organisé par le gouvernement du Botswana, le Global Forum, se déroulera en parallèle avec le EU-Botswana Business Forum. Il est très probable que la Commission sera représentée à cet événement, à un niveau approprié.

OFFICIAL DEVELOPMENT ASSISTANCE (ODA)

In this article, I would like to share with you on a topic I have been involved with for more than half a year now and that is key when analyzing Development Cooperation projects. It is the **official development assistance (ODA)**. This is a rather complex subject. This content is an overview providing a basic understanding of ODA.

ODA DEFINITION

ODA is defined by the OECD Development Assistance Committee (DAC) as government aid that promotes and specifically targets the economic development and welfare of developing countries. The DAC adopted ODA as the "gold standard" of foreign aid in 1969 and it remains the main source of financing for development aid.

ODA flows are defined as flows to countries and territories on the DAC List of ODA Recipients and to multilateral development institutions that are:

1. provided by official agencies, including state and local governments, or by their executive agencies and

2. each transaction which:

   - a. is administered with the promotion of the economic development and welfare of developing countries as its main objective; and which

   - b. is concessional in character (i.e. grants and soft loans). In DAC statistics, this implies a grant element of at least:

     - 45% in the case of bilateral loans to the official sector of LDCs and other LICs (calculated at a rate of discount of 9%)

     - 15% in the case of bilateral loans to the official sector of LMICs (calculated at a rate of discount of 7%)

     - 10% in the case of bilateral loans to the official sector of UMICs (calculated at a rate of discount of 6%)

     - 10% in the case of loans to multilateral institutions (calculated at a rate of discount of 5% for global institutions and multilateral development banks, and 6% for other organisations, including sub-regional organisations)

Loans whose terms are not consistent with the IMF Debt Limits Policy and/or the World Bank's Non-Concessional Borrowing Policy are not reportable as ODA.

These calculations can only be performed using the **OECD Grant element calculator**

At the following link
http://www.oecd.org/development/financing-sustainable-development/development-finance-standards/

The DAC List of ODA Recipients shows all countries and territories eligible to receive ODA. These consist of all low and middle income countries based on gross national income (GNI) per capita as published by the World Bank, with the exception of G8 members, EU members, and countries with a firm date for entry into the EU. The list also includes all of the Least Developed Countries (LDCs) as defined by the United Nations (UN). The list is updated every three years:

http://oe.cd/dac-list

- a. The Least Developed Countries (LDC);

- b. The Other Low Income Countries (OLIC) with per capita GNI <= $1 005 in 2016;

- c. The Lower Middle Income Countries and Territories (LMIC) with per capita GNI $1 006 - $3 95 in 2016;

- d. The Upper Middle Income Countries and Territories (UMIC) with per capita GNI $3 956 - $12 235 in 2016.

ODA data is collected, verified and made publicly available by the OECD at

http://oe.cd/fsd-data.

OECD statistics are the only source of official, verified and comparable data on aid reported by 30 members of the OECD Development Assistance Committee (DAC) and about 80 other providers of development co-operation, including other countries, multilateral organisations and private foundations.

TO NOT CONSIDER AS ODA

- Support to the military with the exception of human rights training ; More generally use of force and / or constraint;

- Peacekeeping operations;

- Actions that have the donor country's interests as a primary objective.

There is an online database providing guidance on ODA eligibility criteria. This ODA eligibility database presents examples of ODA and non-ODA eligible projects. These examples will facilitate the assessment of the eligibility of similar cases in future.

Check
http://oe.cd/oda-eligibility-database

ODA RECORDING

ODA can take the form of:

1. **grants**, where financial resources are provided to developing countries free of interest and with no provision for repayment, or

2. **soft loans**, which have to be repaid with interest, albeit at a significantly lower rate than if developing countries borrowed from commercial banks

Instead of recording the actual clash-flow between lender and borrower, the headline measure of ODA is based on the loans' "**grant equivalents**". This provides:

- a more realistic comparison of loans and grants;
- a stronger incentives to use grants and highly concessional loans, which will continue to play a key role in mobilising resources to support the Sustainable Development Goals (SDGs).

In short, the grant equivalent is an estimate, at today's value of money, of how much is being given away over the life of a financial transaction, compared with a transaction at market terms. The grant equivalent is the grant element multiplied by the amount of money extended.

The ODA grant equivalent is a measure of donor effort. Grants, loans and other flows entering the calculation of the ODA grant equivalent measure are referred to as ODA flows.

PRIVATE SECTOR INSTRUMENTS

Despite efforts by all parties, the implementation rules have not yet been agreed for the reporting of private-sector instruments in ODA in grant equivalent, primarily due to disagreement over the discount rates to be used for loans to private sector companies (PSI loans), equity investments, mezzanine finance and guarantees. As result, they are reported in net cash flow (guarantees yield zero ODA unless the project defaults).

DEBT RELIEF

Under certain circumstances, debt relief transactions can be counted as ODA. The use of grant equivalent has recently been agreed.

MANON KIZIZIÉ
Head of Financial Division

BLCCA ACADEMY 2023

04.09.2023

We had the pleasure of taking part for the first time in the #Blccaacademy, an event organized every year by “Belgian Chambers”.

This year, the venue was the fabulous #SpaFrancorchamps circuit, which we had the privilege of driving around in our own cars.

The meeting was an opportunity to meet the various Belgian and Belgo-Luxembourg Chambers of Commerce, both regional and international.

Many thanks to Wouter Van Gulk and his team for this excellent organization! Both the global meetings, during which the exchange of information was particularly rich, and the one-to-one meetings, enabled us to forge links with the VOKA representatives for Flanders, with the Walloon CCI, with the Luxembourg Chamber and with the chambers with an international orientation.

Special thanks to René Branders, Wouter Van Gulk, Brigitte Verkinderen.

“BREAKFAST INFO SESSION BOTSWANA”

05.09.2023

On Tuesday 05/09, the CBL ACP-ACP organized a breakfast info session on the EU-Botswana Business Forum and Global Expo.

The event was attended by some forty people, including Her Excellency Mrs Mmasekgoa Masire-Mwamba, Botswana's Ambassador to Brussels.

It was an opportunity for the various speakers to present the economic potential for foreign investors in Botswana, to explain why investing in Botswana, and why now is the right time.

Thank you to all speakers and participants.

AMBASSADE DE ZAMBIE
18.09.2023
Our Chairman, Mr Dirk Verbeke, and COO, Mr Tanguy de Briey, visited the Zambian Embassy.

They had a long discussion with the new ambassador Mr. Sylvester Mundanda and his team about a close collaboration between the Zambian embassy and the CBL-ACP.

DÉLÉGATION KENYANE DE KAJIADO COUNTY
26.09.2023
Nous avons eu l'honneur de la présence de son excellence l'ambassadeur du Kenya Bitange Ndemo qui nous a entretenu des potentiels du Kilifi County ainsi que du Kajiado County.

Dirk Verbeke a présenté la CBL-ACP et Japheth Ogutu a présenté la KNCCI.

Monsieur Pablo Manzano nous a ensuite parlé du « Pastoral Development in times of climate change ».

Suite au lunch, nous avons eu une session de B2B.

SÉANCE D'INFORMATION MISSION CONGO BRAZZAVILLE JANVIER 2024
10.10.2023
Op dinsdag 10 oktober organiseerde het CBL-ACP een briefing over de komende Belgische economische missie naar de Republiek Congo.
We hadden het voorrecht om Zijne Excellentie de ambassadeur van de Republiek Congo, de heer Leon Raphael Mokoko, te verwelkomen.
Een twintigtal Belgische bedrijven waren aanwezig.

Ce mardi 10 octobre la CBL- ACP a organisé une séance d'information à propos de la prochaine mission économique belge en République du Congo.
Nous avons eu le privilège de recevoir son excellence l'ambassadeur de la République du Congo, Monsieur Leon Raphael Mokoko.
Une vingtaine d'entreprises belges étaient au rendez-vous.

CBL-ACP : STAFF & MEMBERS

MANAGER

CHIEF OPERATING OFFICER
Tanguy DE BRIEY

DEPUTY MANAGER

Jennifer LEFEBURE

FINANCING DIVISION

HEAD OF FINANCIAL DIVISION
Manon KIZIZIÉ

EXTERNAL RELATIONS

Maurice VERMEESCH

Paul FRIX

ADVISOR
Manon KIZIZIÉ

ADVISORS

Henri CHALON

Paul FRIX

Jacques NYSSEN

Solange PITROIPA

Jorge SANTOS

Thierry CLAEYS BOUUAERT

HONORY VICE-CHAIRMAN
Maurice VERMEESCH

YOUR PUBLICITY TOMORROW
STARTS TODAY!

ADVERTISE ON OUR WEBSITE
& OUR MAGAZINE
CONTACT JUSTINE HÉRION:

justine@perspectives-cblacp.eu

More articles, more info on the magazine and the CBL-ACP!

www.perspectives-cblacp.eu

@perspectivescbl @perspectives-cbl

Volvo Cars Diplomatic sales.
Privileged to serve you.

ACB is a group of 3 dealerships located in the Brussels area, recognized and accredited by the manufacturer for the sale and after-sales service of the entire Volvo range. A team of multilingual professionals is at your disposal to advise you in the choice of your future car.

Contact us and discover our special and exclusive conditions!

ACB
YOUR VOLVO, OUR DRIVE

ACB DELTA

Bd des Invalides 220
1160 Auderghem
+32 (0)2 743 81 81
delta@acbrussels.be

ACB ZAVENTEM

Chée de Louvain 430
1930 Zaventem
+32 (0)2 712 60 70
zaventem@acbrussels.be

ACB WAVRE

Chée de Namur 233
1300 Wavre
+32 (0)10 84 04 78
wavre@acbrussels.be

www.acb-group.be

WWW.TRANSAUTOMOBILE.COM

SUPPLY & EXPORT OF ALL VEHICLES SINCE 1973

OUR MISSION YOUR SATISFACTION !

NEW & QUALITY USED

IMPORT AND EXPORT OF ALL BRANDS & TYPES OF NEW AND QUALITY USED CARS, 4X4, PICK-UP, SUV, BUSES, MINI BUSES, ARMORED, SPECIAL VEHICLES, AMBULANCES, TRUCKS, TRACTORS, TRAILERS, SEMI TRAILERS, CONSTRUCTION & ENGINEERING EQUIPMENTS, TRANSPORT, SHIPPING, SPARE PARTS...

MORE INFO

www.transautomobile.com - T +32 2 352 01 31 - info@transauto.be - Brussels, Belgium